

A necessidade de pronta resposta estatal à covid-19 impinge *mindset* de guerra, na qual a ofensiva, a rapidez e a continuidade da ação são elementos críticos de sucesso. Nesse bojo, edificouse, no País, arcabouço legal disruptivo em sede de contratações públicas, doações com encargos e requisições administrativas, visando ao suprimento logístico célere. A escorreita compreensão do *novel* ferramental, sob a égide da maximização da relação de agência com o cidadão, permite alinhar-se adequadamente ao intento do legislador, com a devida segurança jurídica. A primazia é a da vida, enquanto mandamento constitucional.

O estudo deste livro propicia compreensão e fluência ímpares nessa nova realidade. A leitura é jornada mandatória a servidores públicos que lidam com a matéria, a acadêmicos e até mesmo a membros do segmento privado que se lançam a contratar com o primeiro setor.

GOVERNANÇA EM LOGÍSTICA PÚBLICA NO ENFRENTAMENTO À COVID-19

Arcabouço legal em visão sistêmica e aplicada

Prefácio *J. U. Jacoby Fernandes*

Área específicaDIREITO ADMINISTRATIVO.

Áreas afins LICITAÇÕES E CONTRATOS ADMINISTRATIVOS, LOGÍSTICA PÚBLICA, GOVERNANÇA PÚBLICA.

> **Público-alvo/consumidores** AGENTES PÚBLICOS QUE ATUAM EM LICITAÇÕES E CONTRATOS.

> > **FORMATO:** 14,5 × 21,5 cm **CÓDIGO:** 10001794

F333g

Fenili, Renato Ribeiro

Governança em logística pública no enfrentamento à covid-19: arcabouço legal em visão sistêmica e aplicada / Renato Ribeiro Fenili. – Belo Horizonte : Fórum, 2020. 205 p.; 14,5x21,5cm

ISBN: 978-65-5518-033-6

1. Direito Administrativo. 2. Licitações. 3. Contratos administrativos. 4 Logística pública. 5. Governança pública. I. Título.

CDD: 341.3 CDU: 342.9

Elaborado por Daniela Lopes Duarte - CRB-6/3500

Informação bibliográfica deste livro, conforme a NBR 6023:2018 da Associação Brasileira de Normas Técnicas (ABNT):

FENILI, Renato Ribeiro. *Governança em logística pública no enfrentamento à covid-19*: arcabouço legal em visão sistêmica e aplicada. Belo Horizonte: Fórum, 2020. 205 p. ISBN 978-65-5518-033-6.

Renato Fenili é Secretário Adjunto de Gestão do Ministério da Economia. Ex-diretor da Central de Compras da Câmara dos Deputados e idealizador do Laboratório de Inovação em Compras Públicas daquela instituição, o primeiro do gênero na América Latina. Doutor e mestre em Administração pela Universidade de Brasília. Pósdoutorando pelo programa de Biotecnologia da Universidade de Brasília. Palestrante nacional e internacional, escritor e professor. Pai de Catarina e Matheus.

SUMÁRIO

PREF <i>Â</i>		
J. U. Ja	coby Fernandes	15
NOTA	DO AUTOR	19
	TULO 1	
ENSIN	JAMENTOS DE CLAUSEWITZ	21
1.1	Da guerra	22
1.2	Quando contratações públicas voltam a ser contratações	25
1.3	Da inovação pela guerra. E o pós-guerra?	33
CAPÍT	TULO 2	
O PLA	NO DE GUERRA	35
2.1	Premissas e escopo de atuação	36
2.2	O modelo de governança em logística <i>versus</i> covid-19	40
	TULO 3	
A BOA	A CONTRATAÇÃO PÚBLICA E O GATO DE CHESIRE	45
3.1	Os preditores de desempenho de um processo de contratação pública	46
3.2	Inter-relação entre "menor preço" e outras variáveis independentes	50
3.3	Inter-relação entre "qualidade" e outras variáveis independentes	51
3.4	Inter-relação entre "efetividade", "isonomia" e "sustentabilidade"	53
3.5	Demais inter-relações e complementação do modelo de desempenho em contratações públicas	55
CAPÍT	TULO 4	
MORC SEMP	OSIDADE E ALTO CUSTO PROCESSUAL. ADVERSÁRIOS DE	59
4.1	Medida Provisória nº 926, a dispensa de licitação, o pregão express e os ditames contratuais no enfrentamento à covid-19	61
4.2	Medida Provisória nº 951, a dispensa para registro de preços e as compras nacionais	90
4.3	A Medida Provisória nº 961 e a adequação dos limites de dispensa de licitação por valor	101
4.4	Ações executórias de centralização de contratações	105
4.4.1	Realização de contratações centralizadas <i>ponta-a-ponta</i>	105
4.4.2	O Almoxarifado Virtual e sua flexibilidade como ação de suprimento de insumos de saúde	106
CAPÍT	TULO 5	
INCRI	EMENTO DO PODER NEGOCIAL DA ADMINISTRAÇÃO	109
5.1	Análise mercadológica em tempos de pandemia: a busca de vantagem competitiva pelo setor privado, à luz do modelo de Porter	112
5.1.1	Estratégias competitivas e a teoria de Michael Porter	115
5.1.2	Nossas hipertrofias (e atrofias) históricas em contratações públicas	122
5.1.3	O modelo de Porter interpretado à luz das avenças	126

5.2	Medida Provisória nº 926/20 e o suprimento de fundos como recurso transacional	134
5.3	Medida Provisória nº 961/20 e o pagamento antecipado	137
5.4	Requisição administrativa: só a dose faz o veneno	140
5.4.1	Veneno 1: requisição administrativa na relação G2B	143
5.4.2	Veneno 2: requisição administrativa na relação G2G	148
5.5	Contratação (ou locação) de capacidade produtiva	150
CAPÍTU	LO 6	
DOAÇÕ	ES COM ENCARGOS COMO ESTRATÉGIA LOGÍSTICA	153
6.1	O conceito de doação modal, com ônus ou encargo	154
6.2	Decreto nº 9.764/19 e a alteração de $\emph{mindset}$ logístico	157
CAPÍTU	LO7	
EM UM	DO CONHECIMENTO E GESTÃO POR COMPETÊNCIAS MUNDO DISRUPTIVO (MAS PROVISÓRIO) DE LOGÍSTICA A	161
7.1	Agente público e competência: atualização necessária de	101
7.1	conceitos e a cegueira cultural	162
7.1.1	Agente público no processo de logística pública: um olhar da sociologia da cultura	163
7.1.2	Competência como construto transcendente a conhecimentos, habilidades e atitudes	168
7.2	Brevíssimas considerações sobre gestão de conhecimento e aprendizagem	172
7.3	Ações de gestão de conhecimento em logística pública no enfrentamento à covid-19	175
7.4	A gestão por competência e a gestão do conhecimento em um novo normal	177
7.4.1	Quando o ensino (a distância) desconsidera a aprendizagem	178
7.4.2	O hiato entre capacitação e desempenho no (novo) processo de logística pública	183
CAPÍTU	LO 8	
TRANSI	PARÊNCIA E PREVENÇÃO DE CORRUPÇÃO NAS	
	ATAÇÕES PÚBLICAS NO COMBATE À COVID-19	187
8.1	A pandemia como incubadora da corrupção	189
8.2	Ferramentas digitais, instituições e o mito da caverna	191
EPÍLOG	0	197
REFERÊ	NCIAS	199